



私たちに

おまかせ下さい!

創業を

応援します!



EHIME GUARANTEE
愛媛県信用保証協会

登場人物プロフィール



(当時43歳)

●主人公

おいしい ゆみ
大石 **由美** (47歳)

子離れした好奇心旺盛な主婦。
いろいろなことに興味をもって
おり、流行に敏感。

『今日のひと時』で作ったもの
(お菓子・パン・インテリア・
ネイル等)をSNSに日々投稿
している。現在は、パン屋を経営。



(当時22歳)

●若手女性職員

ほし い きょう か
星井 京香 (26歳)

愛媛県信用保証協会の若手職員。
保証課に配属され、創業案件として初めて担当したのが主人公のパン屋。素直で元気な体育会系女子で、何でも積極的に行動するタイプ。明るい性格から中小企業者の良き相談相手となっている。



登場人物プロフィール



(当時45歳)

●ベテラン職員

あい の 愛野 てっ ぺい 徹平 (49歳)

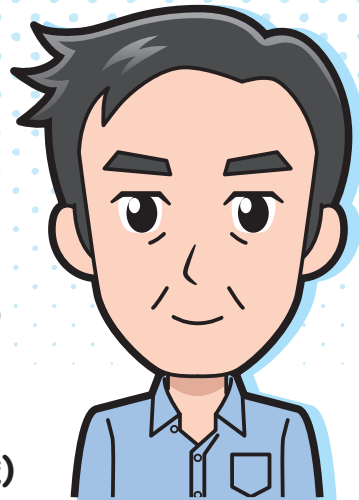
愛媛県信用保証協会のベテラン職員。新入職員の成長を厳しくも優しくも見守る。「創業のエキスパート」として創業支援チームを引っ張るリーダー的存在。温厚で人柄もよく、周りからの信頼も厚い。独り言のように部下にアドバイスをするのが特徴。



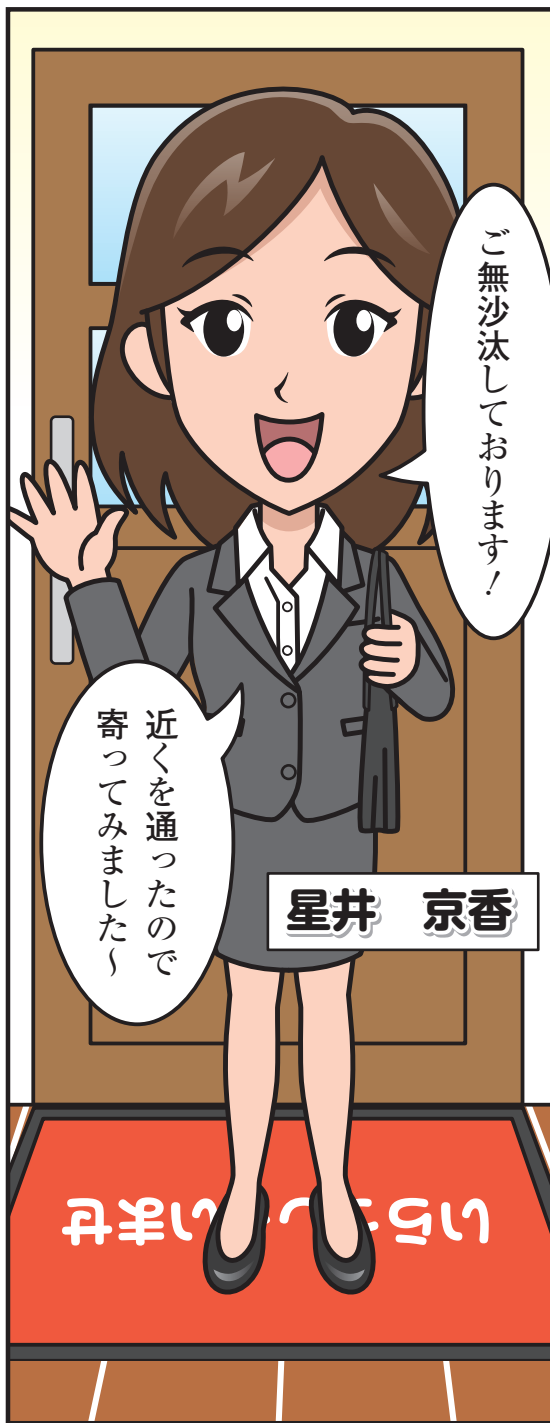
(当時44歳)

●主人公の夫

おお いし よう すけ 大石 洋助 (48歳)



愛妻家。県外の大学に通う娘とよくテレビ電話をする仲よし家族。由美の影響で、会社でも若者の会話に参加できるくらい流行りを知っている。由美のSNSに自分もいつか登場できないかとチャンスを狙っている。





オープンしてちょうど
4年になるのよ！
自分のお店を持つ夢が
叶ったのは保証協会さん
のおかげなの。
本当にありがとうね。



もう4年前ですかね。
あの頃は私もまだまだ
未熟で、このお店が
オープンした時は本当に
嬉しかったです！！
懐かしいですね。



— 4年前のある日 —

子供にも手がかから
なくなつたし、
何か新しいことを
始められないかしら。

『経営者くは孤独だねく』

夢はあるけどく・・・

相談相手がいないくく

相談相手がいないくく

相談のるよくく

保証もするよくく

愛媛県信用保証

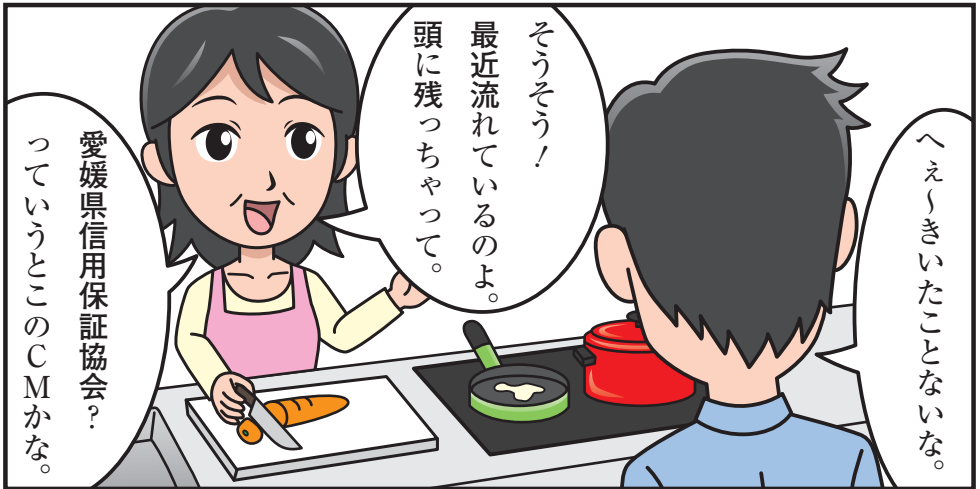
く協会つく』

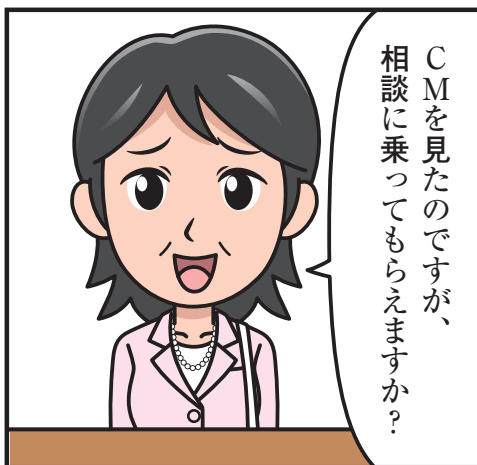
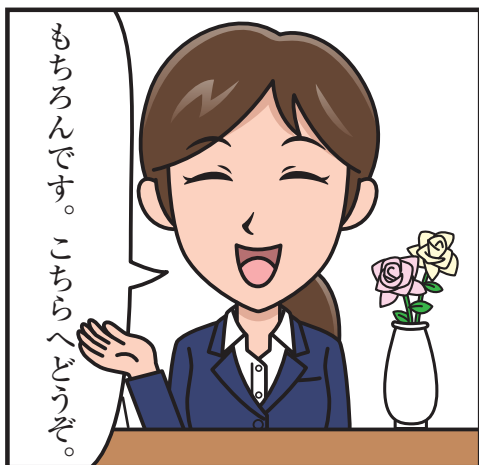
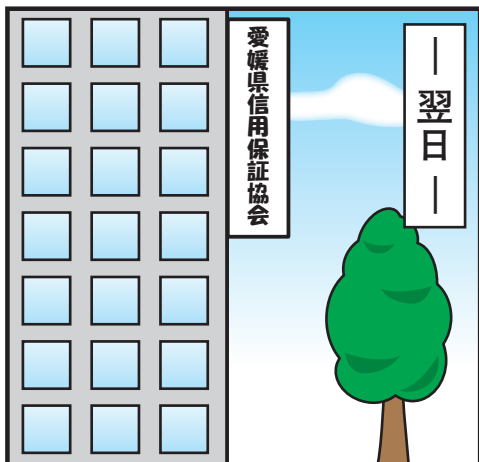


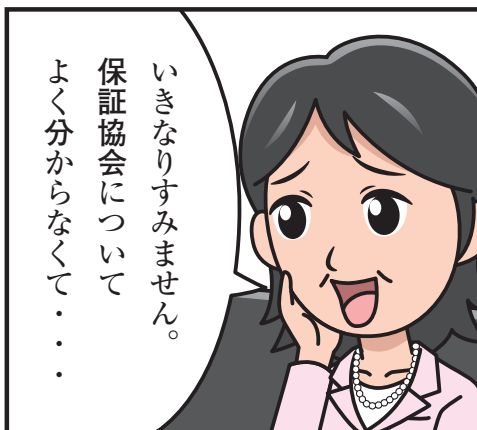
信用を育てる、信用でありたい。

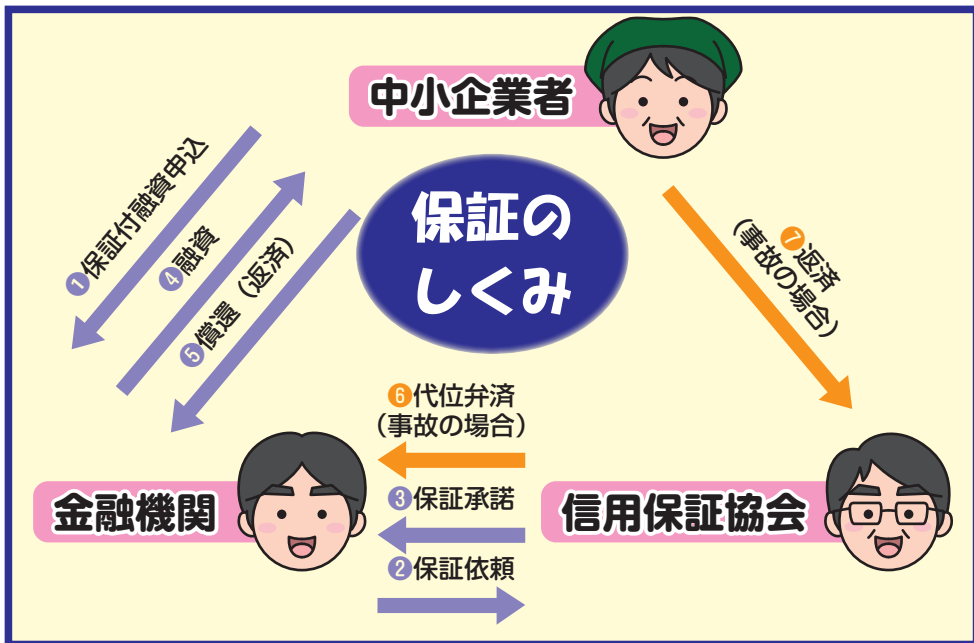


新しいCMかしら。
軽快なリズムねく。









<保証の流れ>


- ① 信用保証協会、または金融機関などの窓口へご相談下さい。
- ② 金融機関から信用保証協会に保証依頼をします。
- ③ 信用保証協会は、企業の事業内容や経営計画などを検討し、信用保証を適当と認めた時は金融機関に対し信用保証書を発行します。
- ④ 保証承諾を受けた金融機関から融資が実行されます。この時お客様に信用保証料をご負担いただきます。
- ⑤ 融資条件の通り、借入金を金融機関にご返済していただきます。

倒産などの金融事故が発生した場合には…


- ⑥ 万一、お客様が何らかの事情でご返済できなくなった場合は、信用保証協会が金融機関へ立替払い（代位弁済）をします。
- ⑦ 代位弁済により、信用保証協会はおお客様に対し「求償権」を取得し、債権者となります。お客様の実情を踏まえ、ご相談しながら信用保証協会に借入金をご返済いただきます。



どんな事業をされたいですか？

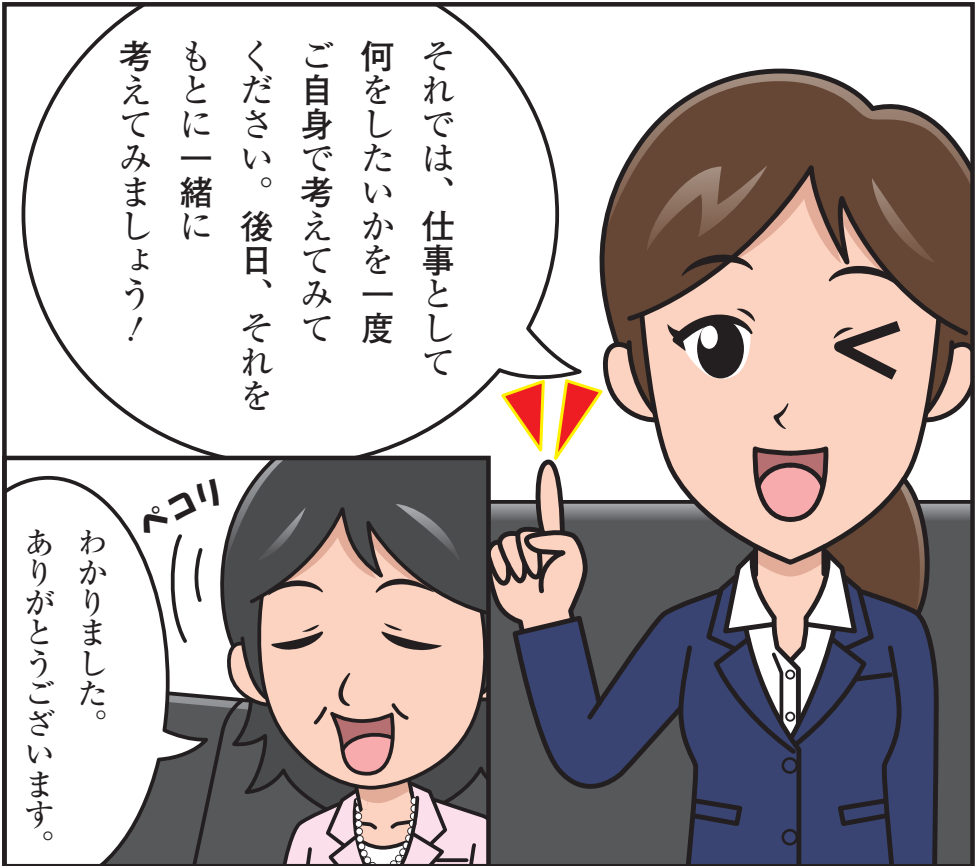


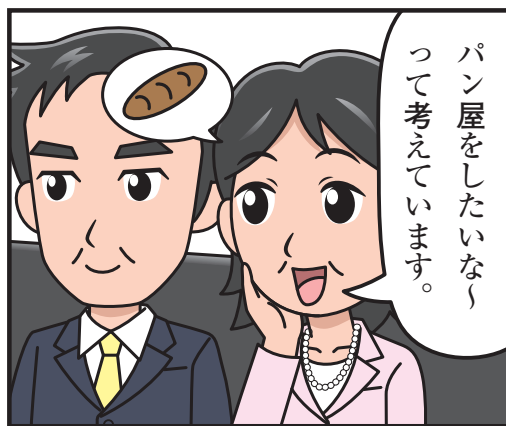
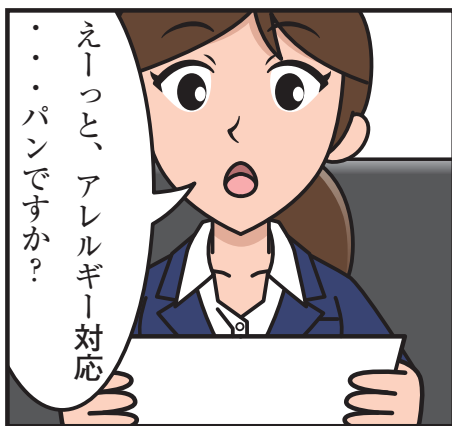
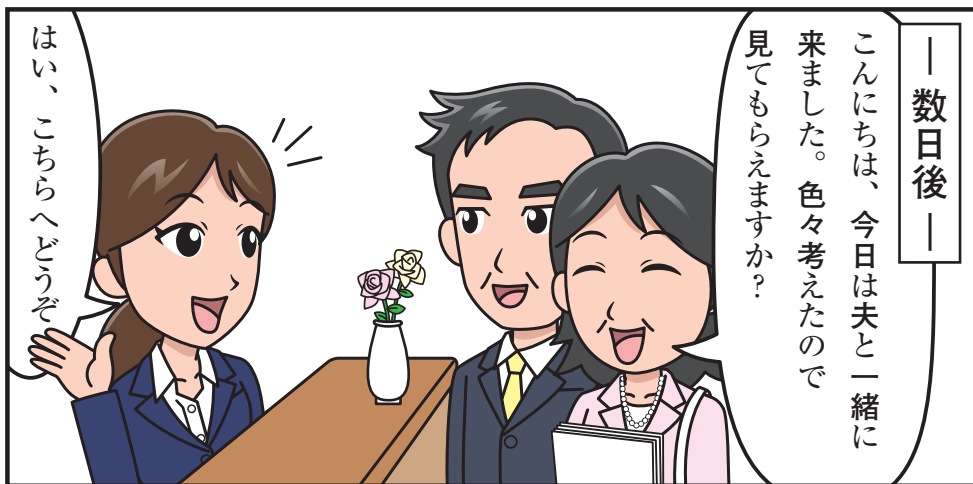
経営者に挑戦したいなと思っている程度で、何がしたいかとかもまだ決まってないんですけど…



では、そこから考えていきましょう！興味を持っていることの中で、仕事としてやってみたいことはありますか？

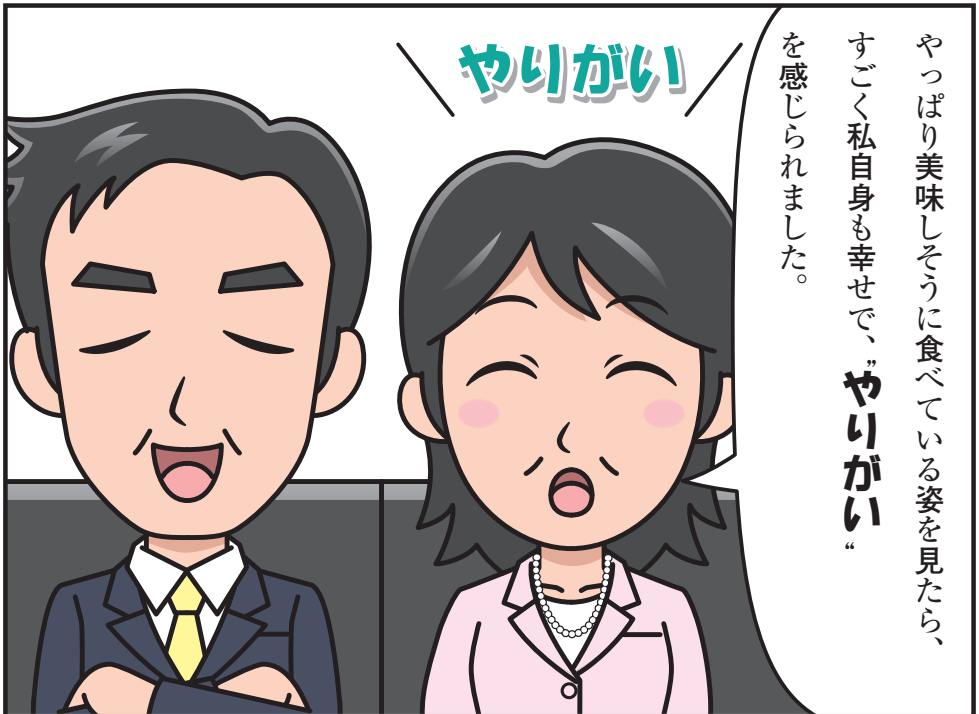






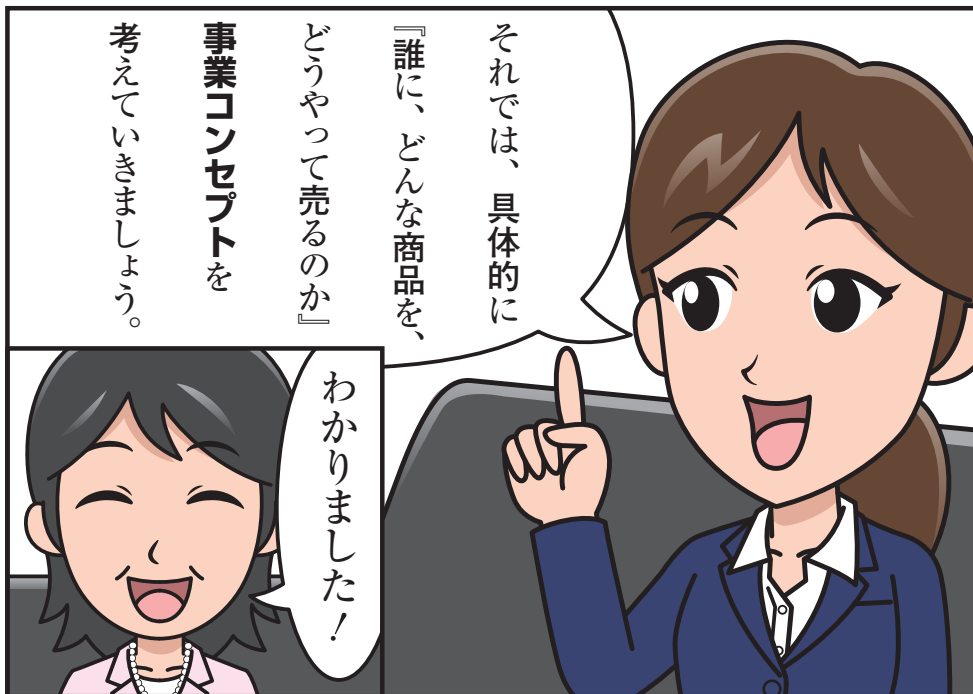
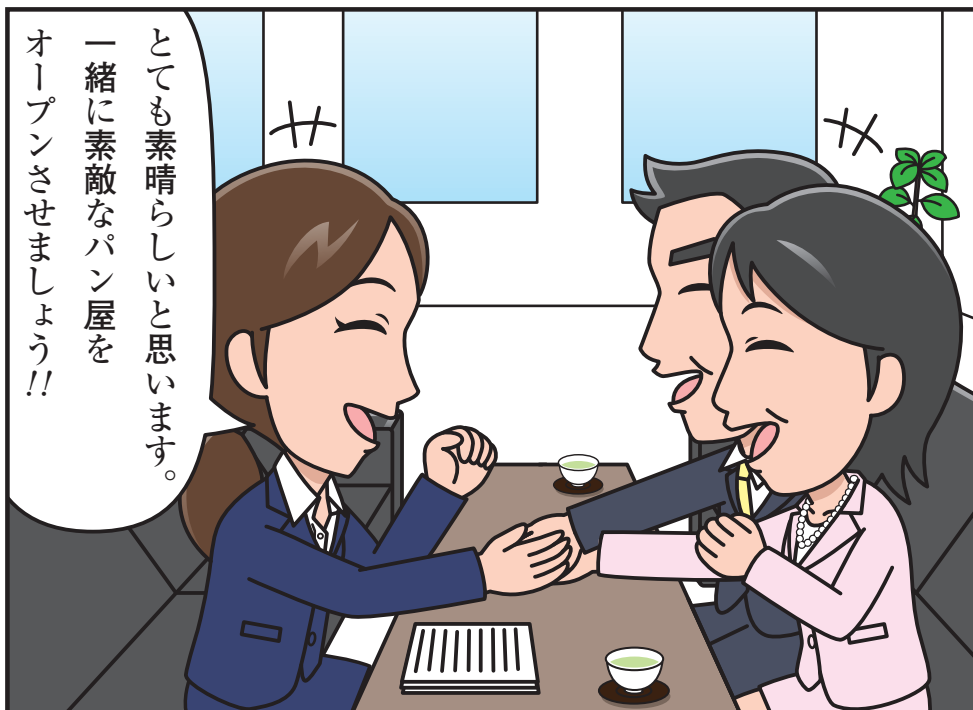


そうなんです！
娘が卵アレルギーで、普段の食事はもちろん、
パンの材料もアレルギー対応のもので
作っていたんです。
みんなからも褒められて、
味にも自信があるんです！



やっぱり美味しそうに食べている姿を見たら、
すごく私自身も幸せで、**“やいがい”**
を感じられました。





事業コンセプトが
確定したら、**創業計画書**を
作成します。

創業計画書はこれから

始める事業を実現させるための

ビジネスプランです。

『①自身の考えをまとめる』

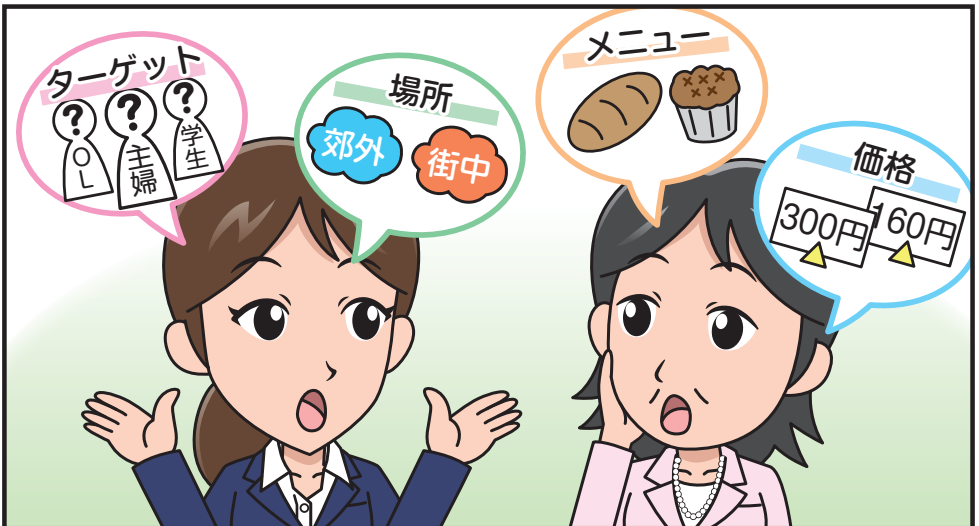
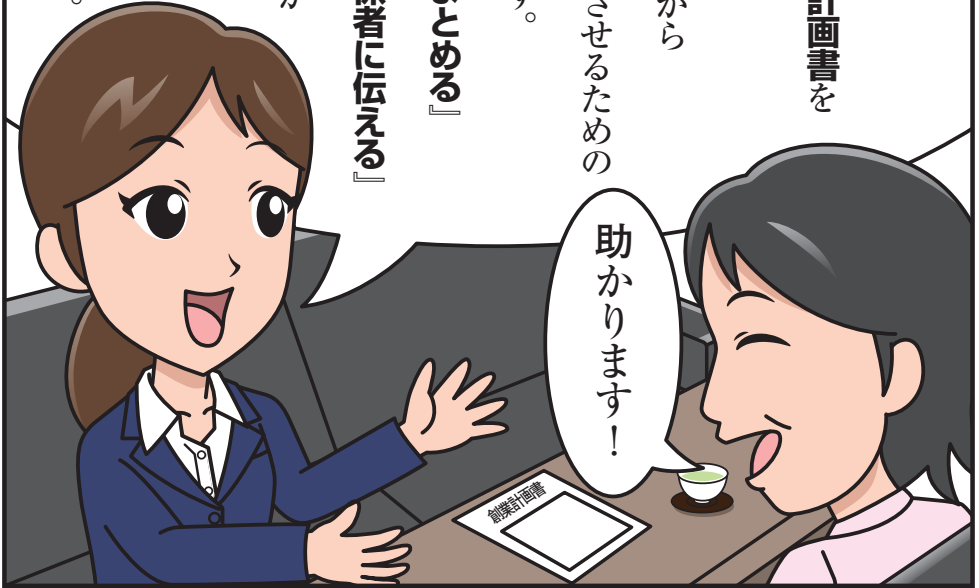
『②その考えを関係者に伝える』

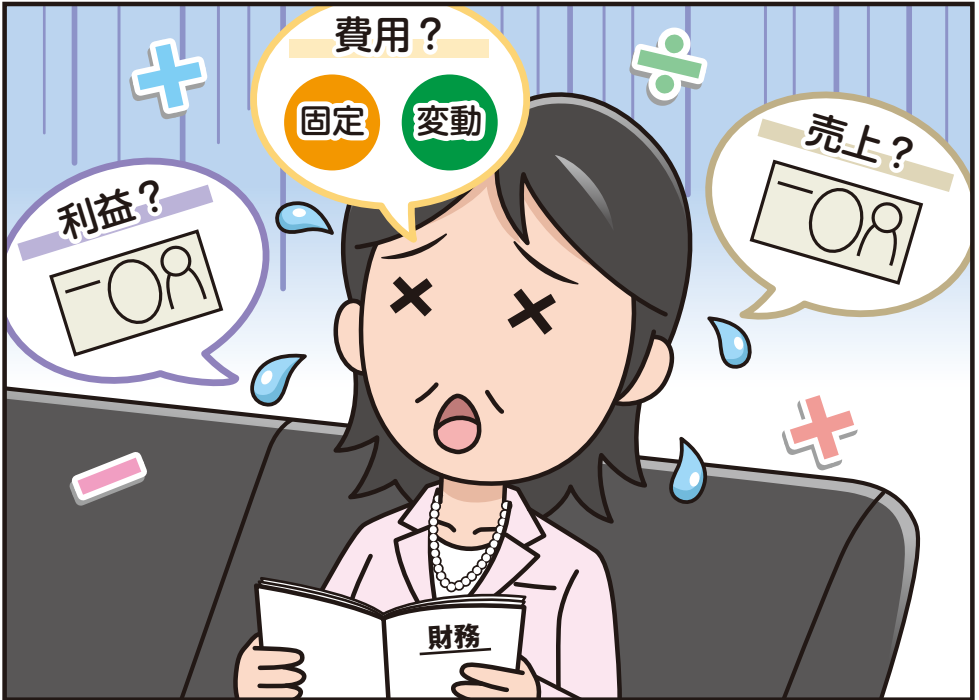
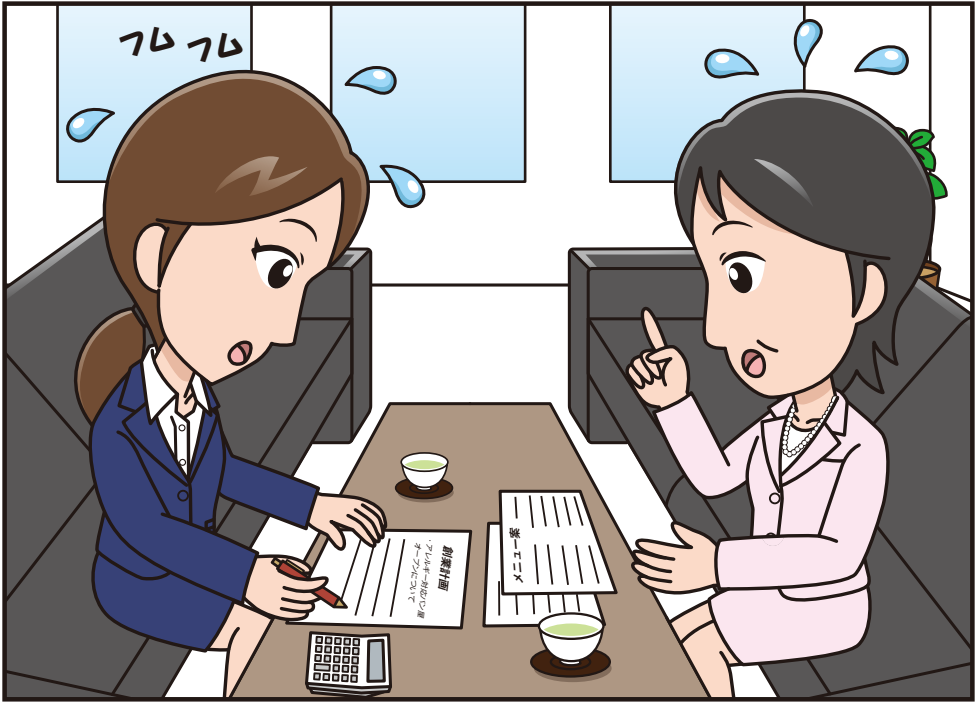
という2つの役割が

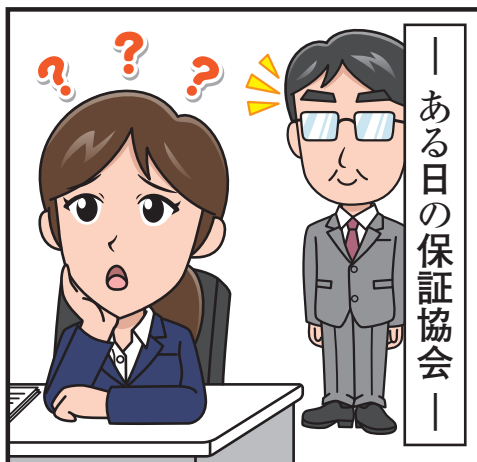
あります。

お手伝いします

ので安心して下さい。









初期投資 見積一覧

改装費用	250万円
オープン代	80万円
冷蔵庫代	50万円
⋮	⋮
⋮	⋮
合計	800万円

全部で800万円かかりますね。事業のために使える貯金はいくらありますか？



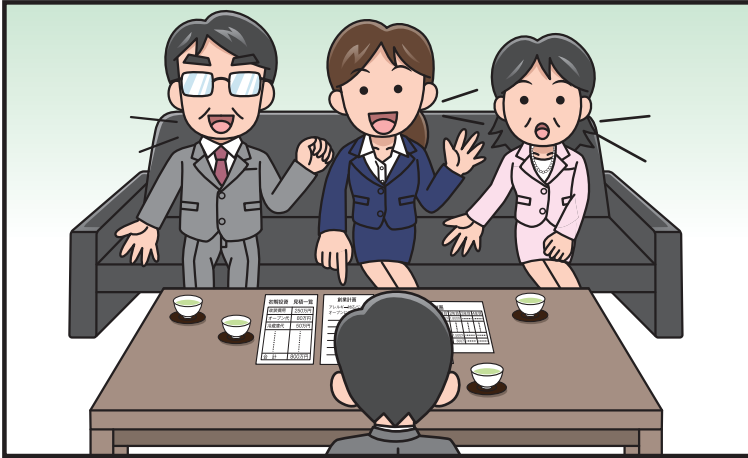
完成!

創業計画
アレルギー対応パン屋
オープンについて

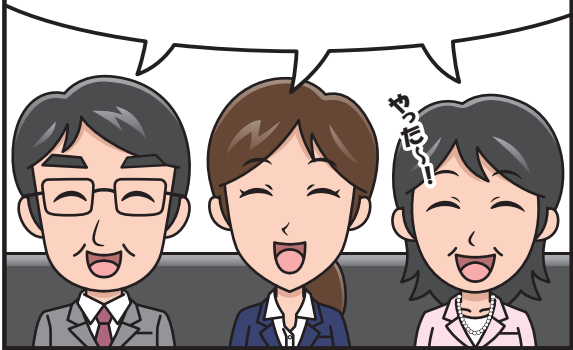
	1年目	2年目	3年目
売上	1,200万	1,800万	
原価			
経費計	990万	1,500万	
利益	210万	300万	

設備	90		
仕入	20		
人件費			
⋮			
入			
出			
合計	800万	0万	0万

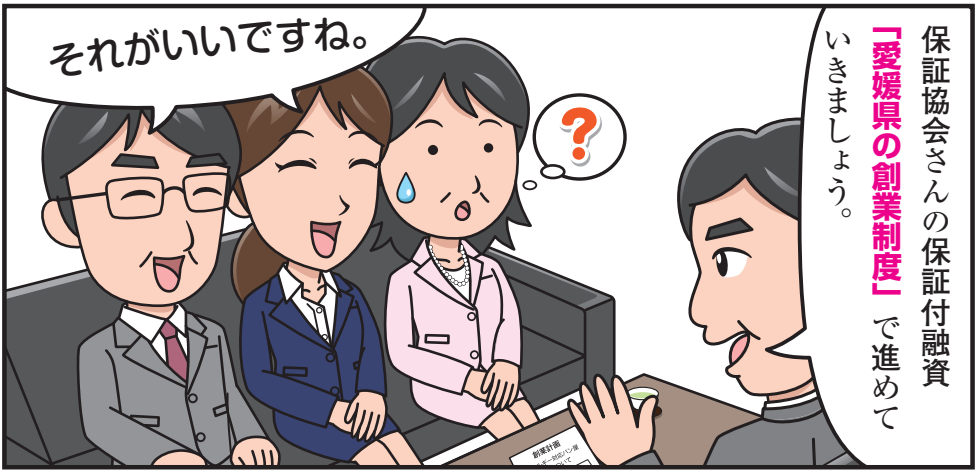
松山銀行
第一応接室



ありがとうございます!!



すばらしい計画ですね。
当行にも是非応援させて下さい。



それがいいですね。

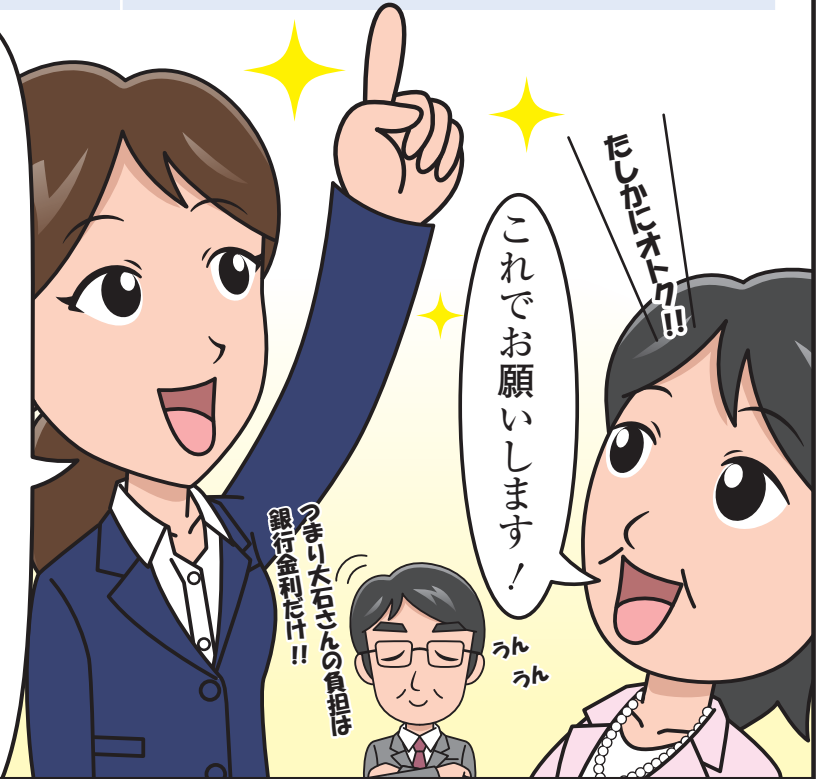
保証協会さんの保証付融資
「愛媛県の創業制度」で進めて
いきましよう。

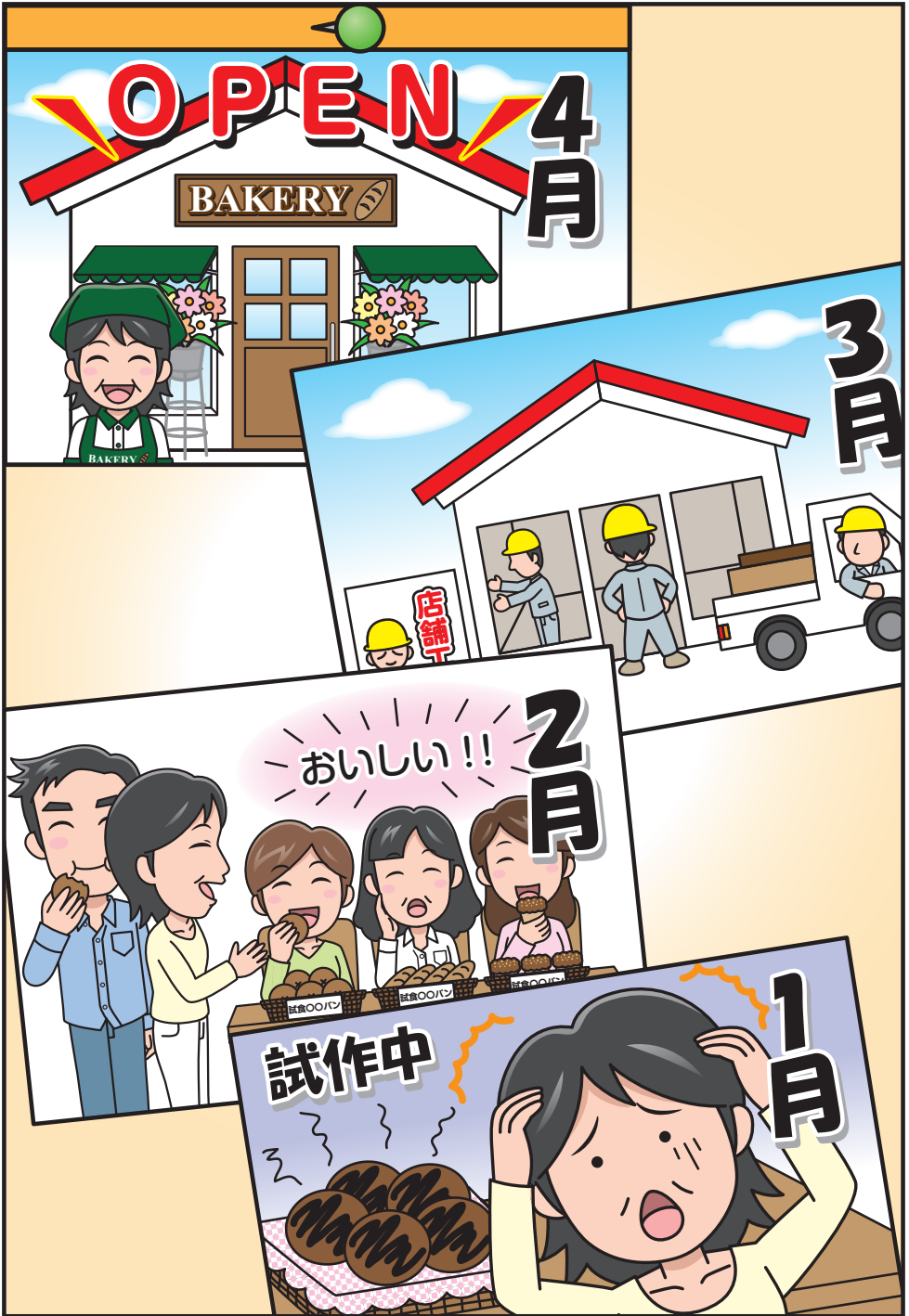
説明します！

愛媛県中小企業振興資金融資制度

制度名	創業等関連保証	創業関連保証
保証期間	運転7年・設備10年以内	
保証金額	15,000千円以内	10,000千円以内
金利	1.50%	
保証料率	0.80% → ※0.00% (平成34年3月31日まで)	

この制度は、今なら愛媛県が信用保証料を全額補助してくれます。金利も1.5%と固定になるのでオトク!! です。





現在—

—ありがとう! /

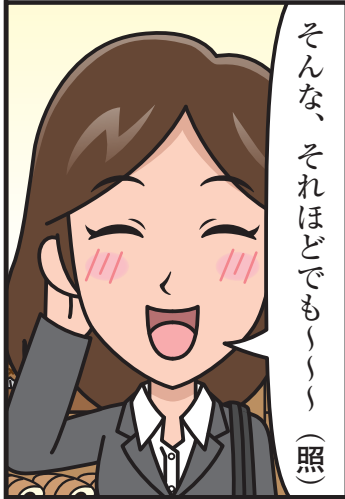
あの時CMを見て、協会に行ってよかったと

思っているの。

星井さんには

本当に感謝

しているわ!



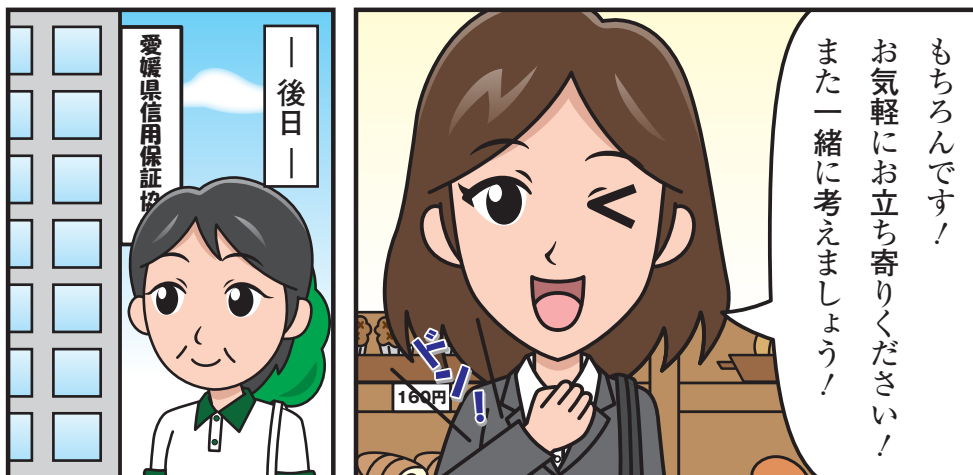
そんな、それほどでも〜〜 (照)



わあ、それは嬉しいですね!



実は県外の大学に行っている娘が来年帰ってくるの。帰ってきたら手伝いたいって言ってくれていて。



聞かせて!!
創業者の声

menu



椿オイル販売

渡部 千恵美 様



砥部焼作家

加藤 雅巳 様



カフェ経営

中村 斎 様



ゲストハウス経営

(合同)アソビ社 様



- 事業名：椿のおもてなし
- 代表者：渡部千恵美
- HP：http://www.koharu-tsubaki.com
- 【商品取扱店舗】ひめくら
- 住所：愛媛県松山市一番町3丁目2-1
松山全日空ホテル AVA 1階
- 電話：089-947-8390
- 営業時間：8:00～20:00
- HP：http://www.himekura.jp/



「初心に帰る」



椿を松山・道後の新たなブランドに

松山の市花である「椿」をモチーフとしたおもてなしのひとつとして、椿の香りブランド「木春（こはる）」で松山のまちの魅力向上。

開業までのスケジュール

H28年11月
・アーバンデザインスクール松山（二期）
・最終発表会で香り成分の決定

・創業に向けた事業計画書の作成
・創業プラン・ビジネスプランコンテスト最優秀賞受賞

H27年11月
・アーバンデザインスクール松山開講（一期）

・椿の香りサンプルを手作り
・香り体験イベントでアンケート実施
・椿の香り成分を研究

H29年1月
創業



凛とした香りのアロマオイル



アロマストーンは贈り物にも人気



木のやさしさと椿の香りで癒しを

Q 創業のきっかけは？

公・民・学が連携したまちづくりの担い手育成プログラム「アーバンデザインスクール松山」で、松山の誇りになるものを作ることになりました。松山の市花である「椿」の香りに注目し、「みかん」に代わる新しい松山のブランドを作ろうと提案。椿の香りを伝えるためには

実際にはサンプルを作らないと難しいことから創業を決めました。



道後の香り体験イベント

Q 開業までの苦労や悩みは？ また、解決方法は？

1つは椿の香りの再現。実際に椿の花から香り成分を取ろうとすると大量の花が必要になるため、松山の藪椿に一番近い香り成分を調べて再現することができました。もう1つは予算。まちづくり活動の一環であるために予算がなく、まず自分たちでできることからやってみようとして事業計画書の作成から取り組みました。



愛されるやさしい香りをお届け

Q 経営者として心がけていることは？

初心を忘れないことです。「椿のおもてなし」はまちづくり活動の一環であり、松山のまちの魅力を向上する活動であることを常に忘れないようにしています。そのため、リードディフューザーは愛媛県産の檜を使用し、アロマストーンは砥部焼作家さんとのコラボレーションで作りました。



愛媛県産品とのコラボ

Q 創業してみてどうでしたか？

営業の経験がなく、最初は言葉で香りを伝えることが難しかったですね。今では「次にできることはないか」と新しいアイデアを考えることが楽しいです。



全日空ホテル1F
ひめくらで販売中

《これから開業する人へメッセージ》

思ったことはやってみる。

何事もまずやってみることが大切。「ひめくら」との出会いも偶然でした。イベントで香りを気に入ってくれた方が訪ねて、「ひめくら」を紹介してくれたのです。思ったことはやってみることが新しい人との出会いに繋がると思っています。





「自分を信じる」

■ 屋 号：器工房「巳」

■ 代表者名：加藤 雅巳

■ 工場場所：愛媛県伊予市三秋甲
919-2

伝統と経験の融合

アメリカ留学等の経験を活かし、砥部焼の伝統とは一味違う商品作りを目指す若手砥部焼作家

開業までのスケジュール

H20年
作業場購入

8月
中小企業診断士の創業相談による指導・アドバイスを受ける

10月 創業
作品を作りつつ、作業場づくりを行う

H19年
創業を目標に砥部焼の会社へ入社

H28年6月
創業に向けて必要なこと等調べ始める
作業場修繕費用確保のため保証協会へ相談

9月
資金調達

H29年
事業主として仕事を受注し、本格始動



作品ラインナップ①



作品ラインナップ②

Q 創業のきっかけは？

もともと独立して自分でやっていきたいという想いを抱いていました。

「やりたいこと」が明確になっている状況で就職を決め、技術の向上に力を注いできました。

業界に関する知識や砥部焼作りの技術・経験が身に付いたと感じた10年を節目に独立を決定しました。



最大60枚焼けます

Q 開業までの苦労や悩みは？ また、解決方法は？

苦労した点は創業にあたって資金調達が必要になったことです。

作業場を
購入したH20年から動き始めるH28年までに期間が空いたこともあり、修繕費用が想定よりかかってしまったことが要因です。

HP等色々調べて保証協会のことを知り、相談をしたことで解決できました。



Q 経営者として心がけていることは？

自分が作りたいものと、お客さんが求めるものが違うこともあります。

制作者からみたら「それは使いにくいのではないか」というものを要望される場合もあると思います。「そのギャップをどう埋めていくのか」を考え、自分本位になりすぎないように心掛けて制作しています。



作品ラインナップ
構想中

Q 創業してみてどうでしたか？

今創業後初めての受注を進めている最中です。作業自体は楽しいのですが、納期までに完成させるためには時間が足りないと感じているのが正直なところです。



《これから開業する人へメッセージ》

考えることも計画も大切ですが、動いてみて初めて「足りないもの」が見えてくることもあります。

考えるだけでなく、まず一歩踏み出して動いてみてください。

プロフィール

- 店舗名：A cup of...ナカムラコーヒー
- 代表者：中村 斎
- 住所：愛媛県今治市常盤町3-5-2
- 電話番号：0898-52-7700
- 営業：8:00～19:00
(定休日 水曜)
- HP：http://nakamura-coffee.main.jp/



「ケ・セラ・セラ」

生まれ育った今治商店街の発展を願う若きバリスタ

サイクリストである代表者こだわりの自転車をコンセプトとした店内。
ゆとりある時間を至福の1杯とともに...

開業までのスケジュール

大学在学中にバリスタの資格を取得

H28年 4月
周囲の人からの
後押しもあって
創業を決意

H26年 4月
県内カフェに勤務
してカフェ経営の
知識を身に付ける

6月
物件決定

7月
創業計画作成

8月
工事着工
融資決定

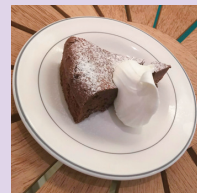
10月
オープン



ラテアート



1杯1杯心をこめて淹れています



手作りケーキ

Q 創業のきっかけは？

子供のころから喫茶店によく連れて行ってもらっており、30歳頃にカフェの経営を行いたいと思っていました。

大学に通いながら専門学校でカフェの基礎を学び、カフェに勤務することで必要な知識や技術を身に付けました。両親や周囲の人達からの後押しもあり創業を決意しました。



6名座れるソファ一席もあります

Q 開業までの苦労や悩みは？ また、解決方法は？

開業するまでは苦しいことばかりでした。その中でも一番苦労したのはメニューの考案です。コーヒーの事は勉強していましたが、スイーツ、軽食については勉強していなかったのでも苦労しました。スイーツや軽食については独学で調べて考案し、アドバイスをもらいながら作っていました。



テーブルも車輪をイメージ

Q 経営者として心がけていることは？

「一杯一杯丁寧に淹れたコーヒー」と「お客様1人1人のゆとりある時間」の提供を意識しており、滞在している時間を大切にできる・くつろいでもらえるような雰囲気作りを心掛けています。



照明に車輪を使っています

Q 創業してみてどうでしたか？

当初計画していたことと違う部分もありましたが、メニューに飲み比べセットを用意するなど、他の店舗にはない工夫をしています。

2回目、3回目と来てくれるお客様がいるとやっていて良かったと喜びを感じています。

飲み比べセット
(エスプレッソ+カプチーノ)



《これから開業する人へメッセージ》

いろいろな人に相談してみるのが一番。一人では限界がありますし、行き詰まることもあります。身近にいる人、誰でもいいのでいろいろな人に相談して、いろいろな考えを取り入れていってください。





- 店舗名：内子晴れ
- 会社：合同会社アソビ社
- 代表者：山内 大輔
- 住所：愛媛県喜多郡内子町内子 3025
- 開業：平成29年10月プレオープン
11月グランドオープン
- HP：<https://uchikobare.jp/>
- クラウドファンディング(9月末まで)
：<http://camp-fire.jp/projects/view/30178?token=3akjvgss>

171年目のスタート

築170年の古民家が、“内子町を遊びつくす旅” を発信するゲストハウスとして生まれ変わる

開業までのスケジュール

H28年 4月
地域おこし協力
隊の任期満了、
開業を決意

5月
工事開始

10月
内子晴れオープン
予定

H26年 4月
地域おこし協力
隊(一期生)として
活動

H29年 4月
当社設立、「第三
回地域クラウド交
流会 in 松山」優勝

6月
資金調達



作業風景



仕上りのチェック



内子町の風景

Q 創業のきっかけは?

地域おこし協力隊として活動する中で、内子町には魅力的なものがたくさんあることに気付きました。しかし、宿泊場所が少なく、「ゲストハウスが欲しい、誰かやってくれないかな?」と思っていたところに今の物件と出会いました。設計士の知人に相談したところ、トントン拍子で話が進展、自分たちでやることになりました。

バックパッカー時代



Q 開業までの苦労や悩みは? また、解決方法は?

開業準備は苦労することばかりで、資金調達や許可、各種手続きに苦しみました。保証協会をはじめとする様々な機関に相談することで解決することができました。

全てが初めてのため、どのように進めていいかわからず、実現困難な開業予定日になってしまうなど、バタバタしています。

大工と一緒に改修作業



Q 経営者として心がけていることは?

自分の心を病ませないことです。

ゲストハウスの開店に向けて、周囲の人が集まっているのは、自分が楽しく出来ているからだと思っています。心と体のリフレッシュのためにも休む時は休むといったメリハリを大事にしたいです。

また、ゲストハウスを主軸にやりたいことがありますが、事業の方向性がブレないように意識しています。

スモールツアー開催



Q 今後の展望は?

(合同)アソビ社を、内子町の拠点として「コミュニケーションをとるきっかけ」が提供できる会社になりたいです。訪れた人に対して内子町の良さを発信するだけではなく、ゲストハウスを中心に地元の人にとっても交流の場となり、人と人、人と地域をより近いものにできる事業展開を考えていきたいです。

町内の人との交流



《これから開業する人へメッセージ》

知識をつけ過ぎず、考え過ぎずに創業準備を始めたことが自分にとっては良かったと思っています。まず行動してみるのも一つではないでしょうか。



県内全支所に 創業アドバイザーを配置！

わたくしたちにお任せください



宇都宮孝昭

八幡浜支所



浅井章太郎



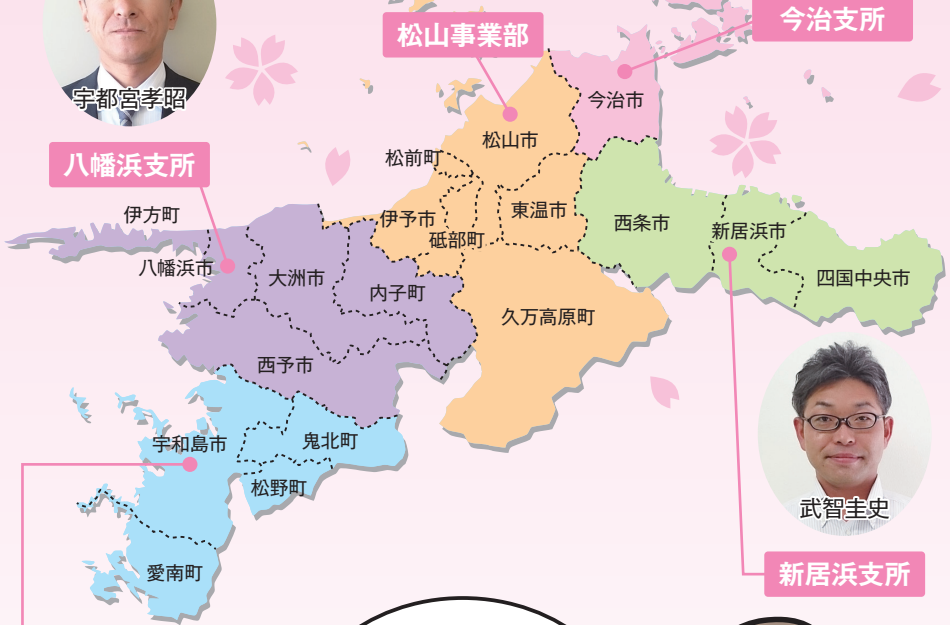
三神雄哉

松山事業部



村上良平

今治支所



武智圭史

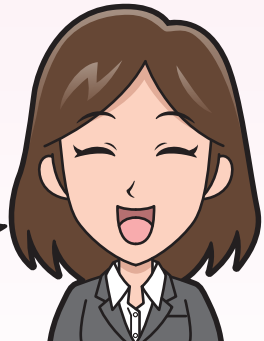
新居浜支所



渡部光浩

宇和島支所

これまで以上に
地域に密着した
創業サポートが
可能になりました！



松山事業部

〒790-8651 愛媛県松山市一番町4丁目1番地2 中小企業会館1階
保証一課・保証二課

TEL 089-931-2118 FAX 089-931-2174

業務区域 松山市・東温市・伊予市・久万高原町・砥部町・松前町

新居浜支所

〒792-0025 新居浜市一宮町2丁目4番8号 新居浜商工会館2階
保証課 TEL 0897-33-8282 FAX 0897-33-8284

業務区域 新居浜市・西条市・四国中央市

今治支所

〒794-0042 今治市旭町2丁目3番地20 今治商工会議所ビル5階
TEL 0898-23-0170 FAX 0898-23-0758

業務区域 今治市・上島町

八幡浜支所

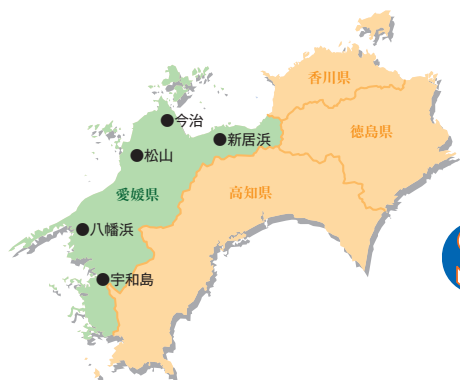
〒796-8691 八幡浜市1590番地22 八幡浜商工会館4階
TEL 0894-22-2003 FAX 0894-22-3137

業務区域 八幡浜市・大洲市・西予市・内子町・伊方町

宇和島支所

〒798-0040 宇和島市中央町1丁目9番10号 愛媛新聞ビル5階
TEL 0895-22-6556 FAX 0895-22-6583

業務区域 宇和島市・鬼北町・松野町・愛南町



がんばる中小企業のベストパートナー
EHIME GUARANTEE
愛媛県信用保証協会

